



School of
Management and Law

Infoveranstaltung Weiterbildungen

Institut für Risk & Insurance



Building Competence. Crossing Borders.

8. April 2025



Unterlagen elektronisch abrufen

Link zu den Unterlagen
<https://bit.ly/iri-infoanlass>

Vorstellung Lukas Stricker



Lukas Stricker

MSc. ETH

ZHAW School of Management & Law

lukas.stricker@zhaw.ch



Leiter Weiterbildung am
Institut für Risk & Insurance



3 Jahre McKinsey,
14 Jahre Zurich,
6 Jahre VR Argo & Partner AG



Weitere Informationen

www.zhaw.ch/iri/

www.zhaw.ch/iri/mas-im

Facts and Figures des Instituts für Risk & Insurance



Bachelorstudium & Weiterbildungen in Versicherung

Ca. 200 Studierende/a in den verschiedenen Insurance Studiengängen:

- Vertiefung BSc
- MAS mit 7 CAS
- EBV mit 8 Modulen



Motiviertes Team mit viel Versicherungserfahrung

19 Mitarbeitende mit diversem beruflichem und akademischem Hintergrund, inkl. 2 Doktoranden

Eng vernetzt mit Praxis



Solides, organisches Wachstum

Seit >10 Jahren jeweils drei Jahrgänge im Bachelorstudium
Hohe Nachfrage nach Weiterbildungen
Langfristige Beziehungen mit Praxispartnern und Beirät:innen



«State-of-the-Art» mit angewandter Forschung

Jährlich >3 Studien zu aktuellen Fragestellungen der Branche
Praxisbeiträge und internationale Fachpublikationen
Kooperationen mit Versicherern

Laufend informiert über das Institut für Risk & Insurance



Follow us on LinkedIn
<https://bit.ly/linkedin-zhaw-iri>



Anmeldung für unsere Infoletter
<https://bit.ly/anmeldung-infoletter>

MAS

Insurance Management

CAS Strategie und
Steuerung

Denke drei
Züge voraus



Bringe die
Versicherungs-PS
auf den Boden

CAS
Vertriebsmanagement



CAS Leadership &
Transformation

Surfe die nächste
Veränderungswelle



Tauche ein in
das Herz der
Assekuranz

CAS Recht,
Regulierung und
Risikomanagement



Navigiere optimal
im Schandendreieck



CAS Claims
Management



CAS Insurance
Broking

Perfektioniere deine
Kundenberatungskompetenz



Lasse die
Daten sprechen

CAS
Datenkompetenz

Der Wegbereiter Ihrer Karriere in der Assekuranz



Einzig
MAS-Abschluss mit
Versicherungsfokus in
der Schweiz

Praxisorientiert,
spannend und
wissenschaftlich
fundiert

Bereitet Euch darauf vor,
grössere Abteilungen in
Versicherungsunter-
nehmen oder eine
Generalagentur zu führen

Ihr könnt neue
Herausforderungen im
Versicherungswesen
aktiv angehen

Erlaubt Euch,
ein starkes Netzwerk
aufzubauen und
als Alumni
weiterzuentwickeln

MAS Insurance Management – Überblick (1/2)

Aufbau

Mindestens zwei dieser vier CAS müssen gewählt werden

- Vertriebsmanagement HS
- Strategie und Steuerung FS
- Recht, Regulierung und Risikomanagement HS
- Leadership & Transformation FS

Maximal zwei dieser drei CAS können gewählt werden

- Claims Management HS
- Insurance Broking FS
- Datenkompetenz HS

Dauer

- Mind. 2 Jahre
- Zusätzlich ein Semester für das Verfassen der Masterarbeit

→ **Nächster Start: 29. August 2025**

Workload

- 1'500 Stunden Arbeitsaufwand
- 60 ECTS-Punkte nach Bologna-System

MAS Insurance Management – Überblick (2/2)

Prüfungen

- jedes Modul wird mit einem Leistungsnachweis abgeschlossen
- schriftliche oder mündliche Prüfungen
- schriftliche Arbeiten, «case studies» in Gruppe oder einzeln
- Präsentationen / Videos

Unterricht

- i.d.R. alle zwei Wochen
- Freitag physisch und Samstag online

Sprache

- Vorlesungen auf Deutsch, ausnahmsweise auf Englisch
- Unterlagen teilweise in Englisch

Zulassung

- Gilt für alle CAS!
- Hochschulabschluss oder Nachweis eines Tertiär B-Abschlusses (Höhere Berufsbildung)
- In Ausnahmefällen können weitere Personen zugelassen werden, wenn sich deren Befähigung zur Teilnahme aus einem anderen Nachweis ergibt
- 2 Jahre Berufserfahrung in der Versicherungsindustrie

Investition

- CHF 8'340.- pro CAS (8'940.- für CAS IB und LTV)
- CHF 3'000.- Masterarbeit incl. «Fit for Master»

Ort

- Unterricht auf dem Campus ZHAW in Winterthur, auf Einladung bei Gastreferierenden oder online

Methodik und Didaktik

Grundsatz

Methodische Vielfalt mit Referaten, Übungen, Selbststudium, Coaching sowie Case Studies sowie optimaler Einsatz von Präsenz- und Online-Formaten

01

Skript zur
Vorbereitung



03

Leistungsnachweis teilweise
in Gruppenarbeiten



05

Nachbearbeitung
gemäss individuellen
Bedürfnissen



02

Kurstage mit
interaktiven Vorlesungen



04

Individuelle
Prüfungsvorbereitung je Modul
und mündliche Schlussprüfung



Highlights

Diplomfeier 25 / CAS START IB , LTVU



Testimonials



Fabrizio Corso

Risk Consultant Haftpflicht | Senior Underwriter / Risk Consultants Haft

«Im Rahmen des CAS hatten wir die Möglichkeit das Management-Game «Insurman» durchzuspielen. Mit selbst gebildeten Teams konnten wir das Erlernte aus den einzelnen CAS-Modulen in die Simulation einfließen lassen. Dabei galt es, die betriebswirtschaftlichen Zusammenhänge zu verstehen und die entscheidenden Stellschrauben zu kennen, um eine gesamtheitliche Führung der eigenen Unternehmung und Umsetzung der eigenständig festgelegten Strategie gewährleisten zu können. Durch verschiedene Einflüsse (wie z.B. neue Player im Versicherungsmarkt, Veränderung Zinsniveau etc.) wurden wir regelmässig herausgefordert und unsere Strategie wurde auf die Probe gestellt. Es war spannend, die entwickelte Unternehmens- und Geschäftsfeldstrategie in die «Praxis» umzusetzen. Die Zusammenarbeit innerhalb der Gruppe, welche von Dozenten und Coaches begleitet wurde, war sehr lehrreich und hat viel Spass gemacht.»

[MAS IRI \(youtube.com\)](https://www.youtube.com/watch?v=MAS_IRI)

zh
aw School of
Management and Law

”

«Der MAS Insurance Management hat meinen Horizont erweitert und mich so auf meine nächsten Entwicklungsschritte in der Versicherung vorbereitet.»

*Irini Damianidis, Absolventin MAS Insurance Management,
Leiterin Marktmanagement Region Ost, Helvetia Versicherungen*

Irini Damianidis

Testimonials



Benjamin Waldmeier

Leiter Geschäftsstelle V&V Zürich City

«Durch die praxisorientierte Ausbildung habe ich gelernt, dass Skalierbarkeit, gut durchdachte Systeme und effiziente Prozesse der Schlüssel zum Erfolg sind.»



Stefanie Schmid

Teamleader Health Services / Senior Consultant

«Die beiden Insurman-Tage waren sehr dynamisch und vor allem lehrreich. Das Abstimmen der verschiedenen Strategieelemente und ihre konsequente Umsetzung im Managementspiel stellte eine beachtliche Herausforderung dar, insbesondere angesichts der zahlreichen externen Einflüsse, denen wir standhalten mussten.»

Live Testimonials



Joel Diserens

KAM & Broker Consultant, Dextra



Nora Domgjoni

Pension Fund Manager, Aon

Start 29. August 2025

CAS Claims Management (HS 2025)

Auf einen Blick

CAS Claims Management

Navigiere optimal im Schadendreieck

Jetzt anmelden unter:
www.zhaw.ch/iri/cas-claims-mgmt



Studiengangsleiter CAS Claims Management

CAS Claims Management | ZHAW School
of Management and Law



Dr. Thomas Gebert

Dr. rer. sec. (Sicherheitswissenschaften, Universität Wuppertal)

Dipl.-Ing. (Chemietechnik, Universität Dortmund)

Dipl.-Wirt. Ing. (Versicherungsingenieur, Technische Hochschule Köln)

ZHAW Zürcher Hochschule für Angewandte Wissenschaften

- **19 Jahre Tätigkeit bei Industrieversicherern**
(AXA, Zurich, Infrasure, HDI-Gerling)
- **13 Jahre Tätigkeit in der Industrie**
(BASF, Henkel, Lurgi-Metallurgie)
- Dozent an der ZHAW seit 2020



**Gastreferentinnen
und Gastreferenten**

LinkedIn

<https://www.linkedin.com/in/dr-thomas-gebert-b5705810b/>

Weitere Informationen

<https://www.zhaw.ch/de/ueber-uns/person/gebr/>

CAS Claims Management

Wer?

- Sie sind im **Schaden- und Leistungsmanagement** eines **Versicherers** oder **Brokers** tätig.
- Sie möchten die **neuesten Entwicklungen** und **Trends** im Schaden- und Leistungsmanagement kennenlernen.
- Sie möchten das Schaden- und Leistungsmanagements ihres Unternehmens **optimieren**.

Wie?

- Berufsbegleitend. **Freitags und 3 Samstage** aufgeteilt in zwei Module
- Methodik: Präsentationen, Fallbearbeitungen, Gruppenarbeiten

Was?

1. Die Ziele des Schaden- und Leistungsmanagements in Abhängigkeit von der Kundenzufriedenheit sowie der Optimierung von Aufwand und Kosten werden erläutert.
2. Der Stand der Digitalisierung im Schaden- und Leistungsmanagement wird aufgezeigt (u.a. Robotics und Künstliche Intelligenz).
3. Es wird gezeigt, wie sich nachhaltiges Schadenmanagement realisieren lässt.
4. Die Vorträge beziehen sich auf Sach-, Vermögens- und Personenversicherungen.
5. Implementierung von Betrugsvermeidung und Regress.

Wann und wo?

- **29.08 – 05.12.2025**
- **ZHAW Winterthur**



Start 29. August 2025

CAS Datenkompetenz in Versicherungsunter- nehmen (HS 2025)

Auf einen Blick

CAS Datenkompetenz in Versicherungsunternehmen

Lasse die Daten sprechen

Weitere Informationen unter:
www.zhaw.ch/it/cas-dv



Studiengangleiter CAS Datenkompetenz in Versicherungsunternehmen

CAS Datenkompetenz in Versicherungsunternehmen
| ZHAW School of Management and Law



Dr. Johannes Gerd Becker

Dr. sc. ETH
ZHAW Zurich University of Applied Sciences



Mathematiker und Ökonom
Dozent an der ZHAW seit 2013



Weitere Informationen

<https://www.zhaw.ch/en/about-us/person/bece/>



**Dozentinnen und Dozenten der ZHAW sowie
Gastreferentinnen und -referenten aus der Praxis**

CAS Datenkompetenz in Versicherungsunternehmen

Wer?

- Sie sind in **einer Business-, Operations- oder Finance-Funktion** tätig und möchten die **Chancen**, die **Digitalisierung, Automatisierung und künstliche Intelligenz (AI, Generative AI)** bieten, für Ihre Arbeit und Ihr Unternehmen nutzen.
- Sie möchten erfahren, wie Sie **Daten aufbereiten, verarbeiten und visualisieren** können. Sie möchten einschätzen können, was das richtige Werkzeug für den jeweiligen Anwendungsfall ist und ob sich künstliche Intelligenz für Ihren Anwendungsbereich anbietet.
- Sie möchten **strategische und operative Entscheidungen** mittels moderner Methoden aus dem Bereich der Datenanalyse treffen.

Wie?

- Berufsbegleitend. Voraussichtlich **14 Unterrichtstage** (10 ganze, 8 halbe Tage), aufgeteilt in zwei Module.
- Methodik: Referate, praktische Übungen, Case Studies.

Was?

1. Aktuelle Themen und Tools aus dem Bereich der Digitalisierung, Datenanalyse, Datenvisualisierung und AI.
2. Mischung von Use Cases und «Hands on»-Übungen.
3. Themen: Datenmanagement, Dashboards, Scripting, AI, Generative AI.

Wann und wo?

- **29.8.2025 bis 05.12.2025.**
- Durchführungsform: vor Ort und online.
- Jeweils am Freitag (vor Ort in Winterthur) und am Samstagvormittag (online).





Highlights

- Daten als Asset, Datenmanagement
- Dashboards: Praktische Anwendung von Microsoft Power BI
- Automatisierung und Scripting (Power Query, Python):
Chancen erkennen und nutzen
- Künstliche Intelligenz im Versicherungssektor:
Anwendungsfelder und Umsetzungsstrategien
- Generative AI für Versicherungsunternehmen, Führungspersonen
und Mitarbeitende

Start 29. August 2025

CAS Vertriebsmanagement (HS 2025)

Auf einen Blick

CAS Vertriebsmanagement in Versicherungsunternehmen

Bringe die Versicherungs-PS auf den Boden

Jetzt anmelden unter:
www.zhaw.ch/iri/cas-vvu



Studiengangsleiter Vertriebsmanagement

CAS Vertriebsmanagement in
Versicherungsunternehmen | ZHAW
School of Management and Law



Dr. Pirmin Mussak

Dr. oec. HSG
ZHAW Zurich University of Applied Sciences

- **5 Jahre Management Consultant**
(Strategieberatung bei KPMG und Horváth)
- **2 Jahre Strategische Distribution** bei AXA
Schweiz



**Gastreferent:Innen aus der Versicherung,
Insurtechs sowie Technologieunternehmen**

- **10 Jahre diverse Tätigkeiten** in
Lehre, Forschung, Dienstleistung
und Weiterbildung an ZHAW und
HSG (besonderer Fokus Vertrieb,
Marketing und Insurance)
- **Dozent an der ZHAW seit 2023**

Weitere Informationen

<https://www.zhaw.ch/de/ueber-uns/person/muss/>



CAS Vertriebsmanagement

Wer?

- Sie verstehen die Notwendigkeit zur konsequenten Ausrichtung auf die Kunden, **sehen** aber **eine Lücke** zwischen den Ansprüchen im Markt sowie der derzeitigen Ausrichtung
- Sie wollen **fachlich fundierte und praxisbewährte Instrumente** lernen, um diese in ihrem Fachbereich einsetzen zu können

Wie?

- Berufsbegleitend. **Neunmal Freitag / siebenmal Samstag** aufgeteilt in zwei Module
- Methodik: Methodische Grundlagen und Praxisbezug mittels Referaten, Innovationscase in Gruppenarbeiten

Was?

1. Vertrieb in der Schweizer Assekuranz und International
2. Produktmanagement, Pricing und Vertriebssteuerung
3. Kundenerwartungen, Kundenverhalten und Kundenbeziehungsmanagement
4. Strategisches Marketing, Kampagnenmanagement
5. Digitale Transformation im Vertrieb

Wann und wo?

- **29. August bis 12. Dezember 2025**
- 50% online / 50% physisch. Winterthur und Zürich
- **Internationaler Versicherungstag** gehostet von **Swiss Re Corso**



Ein Highlight: International Day



Weitere Impressionen aus dem CAS Vertriebsmanagement...



Start 29. August 2025

CAS Recht, Regulierung und Risikomanagement (HS 2025)

Auf einen Blick

CAS Recht, Regulierung und Risikomanagement in der Versicherung

Tauche ein in das Herz der Assekuranz

Weitere Informationen unter:
www.zhaw.ch/iri/cas-rrrm



Studiengangleiterin CAS Recht, Regulierung, Risikomanagement

CAS Recht, Regulierung und Risikomanagement in
der Versicherung | ZHAW School of Management
and Law



Angela Zeier Röschmann

PhD HSG, MBA, ARM
ZHAW Zurich University of Applied Sciences

- **4 Jahre** Winterthur International
- **7 Jahre** Chubb Insurance
- Dozentin / Professorin an der ZHAW seit 2012
- **6 Jahre** Verwaltungsrätin (u.a. Catlin Re, XL Insurance, Hesse Digital)
- Projektleitung «Risk Manager Insights» sowie «Prävention und neue Geschäftsmodelle»

Weitere Informationen

<https://www.zhaw.ch/en/about-us/person/zeie/>



Dozierende aus der
Versicherungspraxis sowie
Gastreferent:Innen

CAS Recht, Regulierung und Risikomanagement

Wer?

- Sie wollen à jour sein bezüglich der wesentlichen, **rechtlichen und regulatorischen Vorgaben**, insb. VVG oder VAG, und sich weiterbilden bzgl. Best Practices im **Risikomanagement**?
- In ihrem Berufsalltag werden sie als Teamleiter:in oder Spezialist:in mit Themen der Compliance und des Risikomanagements konfrontiert. Sie sind Risikoeigner:in, verantwortlich für Kontrollen oder setzen Tests um.
- Sie wollen einen **fundierten Überblick über die aktuellen An- und Herausforderungen** gewinnen und **praxisbewährte Instrumente** und **Rahmenwerke** erlernen?

Wie?

- Berufsbegleitend. **Neunmal Freitag / Samstag** aufgeteilt in zwei Module
- Methodik: Vermittlung der wesentlichen Konzepte und Instrumente durch Expert:innen aus der Praxis und der ZHAW, Übungen anhand von Fallbeispielen, Diskussion mit Gastreferent:innen

Was?

1. Wesentliche Anforderungen des Aufsichts- und Versicherungsrechts kennen
2. An aktuellen, rechtlichen Fallbeispielen oder Compliance-Problemstellungen üben
3. In aktuelle Konzepte zu Emerging Risks, Risikoappetit, Governance, IKS sowie SST eintauchen
4. Methoden der Risiko-Identifikation, -Bewertung, -Handhabung- und Berichterstattung diskutieren

Wann und wo?

- **29.8.2025 bis 05.12.2025**
- **Freitags vor Ort / Samstag-Vormittag online**



Einblick in den aktuellen CAS



Angela Zeier Röschmann · Sie

Professorin für Risk & Insurance bei ZHAW School of Management and Law. ...

2 Monate · Bearbeitet ·

Herzlichen Glückwunsch an die Absolventinnen und Absolventen des CAS Recht, Regulierung, Risikomanagement in der Versicherung: 🎉 [Roman Hager](#), [Sharon Herren](#), [Christoph Hug](#), [Joël Pfister](#), [Ana Sesar](#), [Roman Sigrist](#), [Ramona Weber](#), [Martin Zeciri](#) 🎉

Ihr habt Euch intensiv mit den An- und Herausforderungen rund um Themen wie [#VVG](#), [#VAG](#), [#Risikomanagement](#), [#Versicherbarkeit](#), [#Governance](#), [#IKS](#), [#SST](#), [#CyberSecurity](#) uvm. auseinandergesetzt. Die spannenden Diskussionen und Eure Fragen waren bereichernd – ein grosses Dankeschön dafür!

Besonders begeistert hat mich, mit welch hochaktuellen und praxisnahen Fragestellungen ihr euch in den Abschlussarbeiten auseinandergesetzt habt: von den Auswirkungen von PFAS, Sanktionen, E-Mobilität und Klimawandel auf Risiken und Versicherer über 'Social Inflation' bis hin zu den Herausforderungen der Proportionalität und Interessenkonflikten im Vertrieb. 🙌

👏 📄 Merci an Joel und Martin für Euren spontanen Kursrückblick! 📄 👏



Start Februar 2026

CAS Strategie und Steuerung (FS 2026)

Auf einen Blick

CAS Strategie und Steuerung in Versicherungsunternehmen

Denke drei Züge voraus

Weitere Informationen unter:
www.zhaw.ch/iri/cas-ssvu



Studiengangleiterin CAS Strategie und Steuerung

CAS Strategie und Steuerung in
Versicherungsunternehmen | ZHAW School of
Management and Law



Angela Zeier Röschmann

PhD HSG, MBA, ARM
ZHAW Zurich University of Applied Sciences

- **4 Jahre** Winterthur International
- **7 Jahre** Chubb Insurance
- Dozentin / Professorin an der ZHAW seit 2012



**Dozierende aus der Versicherungspraxis
sowie Gastreferent:Innen**

Seit vielen Jahren Verwaltungsrätin
(u.a. Catlin Re, XL Insurance)

Projektleitung «Risk Manager
Insights» sowie
«Risikotransformation und
Prävention im Smart Home»

Weitere Informationen

<https://www.zhaw.ch/en/about-us/person/zeie/>



CAS Strategie und Steuerung

Wer?

- Sie wollen mehr strategische, finanzielle oder operative **Verantwortung übernehmen**?
- Sie kennen den Versicherungsmarkt und die Anbieter, wollen aber über den Tellerrand hinausschauen, **neue Geschäftsmodelle** unter die Lupe nehmen, **strategische Initiativen** und die **finanziellen Werttreiber** verstehen?
- Sie möchten ihre Ideen überzeugender **pitchen** und ihren Geschäftsbereich **effektiver führen** können?

Wie?

- Berufsbegleitend. **Neunmal Freitag / Samstag** aufgeteilt in zwei Module
- Methodik: Vermittlung der wesentlichen Konzepte und Instrumente, Reflexion anhand von Beispielen, Diskussion mit Gastreferent:innen, Umsetzung im Rahmen von Übungen und Management-Game

Was?

1. Strategische Herausforderungen anhand versch. Instrumente identifizieren und bewerten
2. Strategien und Geschäftsmodelle reflektieren und eigene entwickeln
3. Kennzahlen und ökonomische Zusammenhänge wertorientierter Steuerung verstehen
4. Strategische Initiativen überzeugend präsentieren und gezielt umsetzen können

Wann und wo?

- **Februar bis Juni 2026**
- **Freitags vor Ort / Samstag-Vormittag online**
- Ein Unterrichtstag findet bei **Baloise** in Basel statt, einer bei **PwC** in Zürich



Highlights



Innovation vor Ort
bei Baloise mit
CEO-Talk und
Einblick in neue
Geschäftsmodelle

Philip Marty, Head of New
Business & Partnerships



Gastreferent Reto Dahinden,
CEO der SWICA



Gastreferenten Mukader Erdoenmez, Vorstandsmitglied HDI
Global sowie Daniel Maurer, Head of Liability Global Risk

Start Februar 2026

CAS Leadership & Transformation (FS 2026)

Auf einen Blick

CAS Leadership & Transformation in Versicherungsunternehmen

Surfe die nächste Veränderungswelle

Für wen eignet
sich dieser CAS und
was will er erreichen:



#watchvideo



Studiengangsleiter Leadership & Transformation

CAS Leadership & Transformation in
Versicherungsunternehmen | ZHAW School of
Management and Law



Lukas Stricker | ZHAW
Zürcher Hochschule für
Angewandte Wissenschaften

Lukas Stricker | LinkedIn



Dr. Matthias Erny | ZHAW
Zürcher Hochschule für
Angewandte Wissenschaften

Matthias Erny | LinkedIn

Matthias Erny

Dr. rer. soc. (HSG) in Organisation und Kultur

Heute: Senior Strategie und Transformation Manager bei AXA (80%)

Heute: Dozent / Lehrbeauftragter (20%) an der ZHAW mit Schwerpunkten im Bereich Vorsorge / Leadership / Transformation / Kommunikation

8 Jahre wissenschaftlicher Mitarbeiter / Co-Studienleiter MAS Insurance Management an der ZHAW

4 Jahre Beratungstätigkeit

Erfahrung in internationalen Organisationen

CAS Leadership & Transformation

Wer?

- Sie treiben **aktiv die Transformation** in Ihrem Versicherungsunternehmen voran
- Sie verstehen die Chancen sowie die Notwendigkeit zur Transformation, **sehen** aber **eine Lücke** zwischen den Ansprüchen im Markt sowie der effektiven Möglichkeit zur betriebsinternen Veränderung
- Sie wollen **fachlich fundierte und praxisbewährte Instrumente kennenlernen** und diese an ihrer eigenen Transformations-Fragestellung erproben

Wie?

- Berufsbegleitend. **Achtmal Freitag / Samstag** aufgeteilt in zwei Module sowie **Studienreise (MI – SA)**
- Methodik: Lernen von leading practice Beispielen sowie Reflexion anhand von Theorie und Methodik

Was?

1/3

Wissenschaftliche Grundlagen und Methodik: Sie erhalten das nötige Rüstzeug in den Vorlesungen

1/3

Praxis: Sie bearbeiten in der Gruppe einen Praxisfall, ein Coach aus der Versicherung begleitet und «challenged» Sie

1/3

Reflexion und Inspiration: Neue Ideen durch die Studienreise

Wann und wo?

- **Start am 7. März** bis Anfang Juli 2025
- 50% online / 50% physisch. Letzteres in Winterthur an der ZHAW oder an ausgesuchten Orten in der Umgebung von Zürich
- **Studienreise nach London am 7. – 9. Mai 2025**



CAS Leadership & Transformation Highlights



Geplante Studienreise 2025 nach London
7. bis 9. Mai 2025



Start Februar 2026

CAS Insurance Broking (FS 2026)

Auf einen Blick

CAS Insurance Broking

Perfektioniere deine Kundenberatungskompetenz

Weitere Informationen unter:
www.zhaw.ch/iri/cas-ib



Studiengangsleiter CAS Insurance Broking

CAS Insurance Broking | ZHAW School of
Management and Law



Dr. Thomas Gebert

Dr. rer. sec. (Sicherheitswissenschaften, Universität Wuppertal)

Dipl.-Ing. (Chemietechnik, Universität Dortmund)

Dipl.-Wirt. Ing. (Versicherungsingenieur, Technische Hochschule Köln)

ZHAW Zürcher Hochschule für Angewandte Wissenschaften

- **19 Jahre Tätigkeit bei Industrieversicherern**
(AXA, Zurich, Infrassure, HDI-Gerling)
- **13 Jahre Tätigkeit in der Industrie**
(BASF, Henkel, Lurgi-Metallurgie)
- Dozent an der ZHAW seit 2020

LinkedIn

<https://www.linkedin.com/in/dr-thomas-gebert-b5705810b/>

Weitere Informationen

<https://www.zhaw.ch/de/ueber-uns/person/gebr/>



**Gastreferentinnen
und Gastreferenten**

CAS Insurance Broking

Wer?

- Sie sind bei einem **Broker, In-House Broker, Versicherer** oder einer Versicherungsabteilung in einem Betrieb tätig.
- Sie möchten sich in das offizielle **Vermittlerregister** der **FINMA** eintragen.
- Sie möchten die **neuesten Entwicklungen** im Bereich Insurance Broking kennen lernen.

Wie?

- Berufsbegleitend. **9 * Freitag + Samstag sowie 2 * Freitag** aufgeteilt in zwei Module
- Methodik: Präsentationen, Fallbearbeitungen, Gruppenarbeit

Was?

1. Insurance Broking unterliegt bestimmten Regularien.
2. Der erfolgreiche Abschluss erlaubt den Eintrag ins FINMA Vermittlerregister.
3. Alle Aspekte des Insurance Brokings werden betrachtet.
4. Versicherungsbedingungen der in der Schweiz üblichen Versicherungsprodukte werden erläutert.
5. Das Risikomanagement von Unternehmen wird erläutert und ist Bestandteil der Gruppenarbeit.
6. **Kostenlose Teilnahme an Branchenveranstaltung.**

Wann und wo?

- **Start am 27.** Februar bis 25.Juni 2026
- ZHAW Winterthur
- Präsenz
- Gruppenarbeit zum Thema: Risikomanagement



Vielen Dank.

